

# Ingénieur.e Commercial.e Junior en alternance

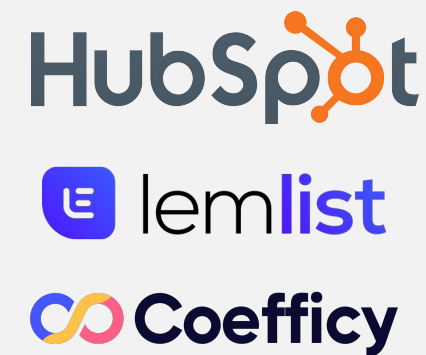
## Requises



- Commerce
- Ciblage
  - Qualification
  - Prospection
  - Soutenance de l'offre
  - Growth hacking

- Base client
- Recueil satisfaction
  - Upsell
  - Micro-projets

## Encore mieux



- Métier
- Informatique de gestion
  - Industrie et fabrication



## Compétences



## Missions

Actuellement étudiant.e en cursus Bac+2 à Bac+5 en école de commerce, tu es à l'aise avec les fondamentaux de la qualification commerciale, force de proposition, tu as un profil autonome et une forte volonté de progresser.

Intégré.e au sein d'une équipe jeune et innovante, tes missions iront de la qualification de base de données à la vente transactionnelle de la solution. En passant par la détection d'opportunités, leur qualification et leur adéquation avec notre ciblage.

Au sein d'une équipe commerciale aguerrie et en échange permanent avec l'équipe communication et produit. Tu seras challengé sur tes performances et ton savoir-être. Tu as l'envie et l'attitude pour apprendre, nous te donnerons les clés pour devenir un profil rare et demandé sur le marché.



est une startup fondée fin 2019 à la suite d'une R&D de deux ans, afin de sortir « LE » nouvel ERP SaaS sur le marché français.

Nous travaillons dans un environnement de start-up de la tech. Nous recherchons donc, notre couteau suisse maîtrisant les fondamentaux du commerce, innovant.e (comme notre produit) et n'hésitant pas à être force de proposition.

Nous sommes à la recherche de profils opérationnels à court terme pour évoluer avec nous sur le long terme avec toutes les opportunités qui découlent d'une structure en forte croissance!



Nantes



28 personnes  
Moyenne d'âge : 35 ans



Innovation  
Bonne ambiance  
Performance



6 Rue Rose Dieng-Kuntz  
44 300 Nantes



contact@altior.fr



Altior <https://altior.fr>